

Juan José Suban Padilla

Ingeniero Civil Minas, USACH, 1986

Con estudios en:

Diplomado en Adm. Empresas, UAH, 2006

MBA, mención Finanzas, UAH, 2007

RESUMEN PROFESIONAL **Experiencial Laboral**

como profesional independiente

Sociedad Minera Reconquista Ltda. (1987 a la fecha)

Accionista de la Cía. (empresa familiar)

- A cargo de la búsqueda de alternativas de negocios para la explotación de Mina de hierro Cerro Imán y sus pertenencias mineras aledañas.
- Director a cargo de la negociación y seguimiento de un contrato por royalty con Santa Fe Mining (Leonardo Farkas, empresario chileno). 2006 a 2010. Proceso cerrado exitosamente para la exportación de hierro al Asia Pacífico.
- Director a cargo de la negociación de contrato de arriendo con MMX (Eike Batista, empresario con casa matriz en Brasil). 2011 a 2015. Proceso cerrado exitosamente con evaluación completa con sondajes del cuerpo minero.
- Estudios de evaluación para la explotación de nuevo proyecto minero Cerro Imán. 2016 a la fecha.

Sociedad de Inversiones Mercedes Ltda. (2011 a 2016)

Accionista de la Cía. (empresa familiar)

- A cargo de la búsqueda de interesados para de venta de activos (pertenencias mineras litio).
- A cargo del proceso de negociación con término exitoso con la venta el año 2016.

Sociedad de Proyectos PMS Ltda. (2011 a la fecha)

Director (empresa familiar Proyectos Manuel Suban Ltda.)

- A cargo del desarrollo de equipos especializados UBT (Unidad Bombeadora de Túneles) para su uso en el carguío de explosivos en minería subterránea y canteras (venta promedio 3 equipos anuales).
- Representante exclusivo para la venta, distribución y montaje en el Cono Sur de la empresa Versaflex de México, para sus almacenes industriales (venta promedio 3 bodegas anuales).
- Creación de filiales en Argentina (Ecoplanet) y Perú (EZDepot) para la comercialización de productos.

Asesorías Profesionales (Ene. 2016 a Dic. 2019)

- Asesor Senior de Enaex S.A. para la implementación de proyectos de ingeniería de la compañía.
- Búsqueda y selección de sitios para desarrollo de nuevas capacidades productivas.
- A cargo proceso de EIA y construcción para complejo productivo en Punta Teatinos (La Serena).

CLC S.A.

Director (asume en Mayo 2020)

como profesional dependiente

Geovitta S.A. Sep. 1990 a Abr. 1991

Ingeniero Supervisor de turno

- A cargo de la operación de contratos en minería subterránea en Div. El Salvador – Codelco Chile.
- Responsable del inicio de operaciones en contrato en minería subterránea en Div. Andina – Codelco Chile.

Enaex S.A. May. 1991 a Dic. 2015

Jefe Operaciones de Contrato Chuquicamata (May 1991 – Abr. 1994)

- Implementación de un mega contrato de servicios vía Outsourcing en mina Div. Chuquicamata – Codelco Chile.
- A cargo del proceso de selección de personal, equipos y puesta en marcha.
- Gestión del contrato.

Jefe de Proyecto de Ingeniería (May. 1994 a Abr. 1995)

- Responsable de la ingeniería de proyectos para plantas de servicios en zona norte (I a III región)
- A cargo de la ejecución de obras.

Jefe Depto. Estudios Comerciales (May. 1995 – Jun. 2004) reportando a Gerente Comercial

- Líder de todos los procesos de licitación nacional e internacional.
- A cargo del marketing corporativo de la compañía.
- Participación en los procesos de negociación.

Subgerencia de Operaciones (Jul. 2000 – Jun. 2004) reportando a Gerente de Operaciones

- Responsable de las operaciones de servicios mineros en zona centro sur del país (IV región al sur).
- *Desempeño Dual. La Subgerencia de Operaciones se ejerció en paralelo a la Comercial.*

Ingeniero Jefe Residente Proyecto Irlanda (Jul. 2004 – Jun. 2005)

- Representante de la empresa en Cork, Irlanda y a cargo del proyecto de desmantelamiento y envío a Chile de un complejo químico compuesto por una planta de amoníaco y urea.

Jefe de Proyecto Petroquímico (Jul. 2005 a Dic. 2010)

- Estudios de relocalización de complejo petroquímico (amoníaco urea) para Chile, Argentina y Perú.
- Conservación de activos traídos de Irlanda a Chile.
- Participación en licitación y negociación de insumos básico: gas natural en 3 países.
- A cargo del EIA de proyecto petroquímico en Perú.
- Participación en creación empresa Nitratos del Perú (Perú) y coordinaciones con casa matriz (Chile).

Gerente de Exportaciones (Ene 2011 – Jun. 2014)

- Responsable de la comercialización de productos desde Chile al exterior.
- Participación en proyectos de crecimiento y soporte para filial Enaex en Argentina.
- A cargo del desarrollo de nuevos negocios.

Gerente de Supply Chain (Ene. 2013 – Jun. 2014)

- Responsable de la logística y adquisición de insumos relevantes de la compañía.
- Dirección de los procesos de licitación y negociación con proveedores y clientes.
- A cargo de las definiciones para nuevas capacidades de la compañía: flota y plantas productivas.
- *Desempeño Dual. La Gerencia de Supply Chain se ejerció en paralelo a la de Exportaciones.*

Director Gerente Enaex Perú (Jul. 2014 – Dic. 2015)

- Participación en la búsqueda y adquisición de empresa local peruana.
- Creación de filial Enaex Perú y **Director de la Compañía.**
- A cargo del proceso de reclutamiento de ejecutivos, personal, equipos e instalaciones.
- Responsable de licitaciones mineras y del desarrollo de nuevos negocios.